PANTHER SALES TOURNAMENT 2026

ROUND 3 • SELLER • ESPAÑOL

Dientes Blancos Dental

Duración: 15 minutos

Situación

La clínica dental Dientes Blancos Dental fue vendida a una nueva propietaria. Mel Bermudez continúa trabajando en la clínica y estará presente con la Dr./Dra. Val Ruiz, quien desea revisar la propuesta de Xerox discutida en la segunda ronda. Tienes 15 minutos para confirmar que la solución responde a las necesidades de la práctica bajo la nueva dirección y solicitar un compromiso concreto.

Tus objetivos:

- Confirmar brevemente las necesidades previamente identificadas de impresión, copiado, escaneo, continuidad operativa y confidencialidad de los documentos de pacientes.
- Aclarar si la nueva propietaria mantiene las prioridades y quién tiene autoridad para aprobar la compra.
- Presentar el valor de la solución Xerox para las tres oficinas, sin suponer cantidades ni prometer características no verificadas.
- Responder las inquietudes de Mel y de la nueva propietaria y solicitar una decisión o un siguiente paso de aprobación claramente definido.

Participantes

- Mel Bermudez — involucrado en las operaciones (cargo no revelado)
- Dr./Dra. Val Ruiz — nueva propietaria de la clínica

Éxito en la tercera ronda

Confirma el número y la ubicación de los dispositivos y alcanza el compromiso vinculado a una configuración escrita, precios confirmados y aprobación por ambos socios.